



SORIMACHI Recruit Guide 2025

安定と挑戦

— 好きなこと・好きな仲間と・好きなだけ —

ソリマチは日本の“中小企業を支える仕事”を行っています。大好きなハンバーガー屋さんやカラオケ屋さんなど、あなたの住む街でソリマチのソフトウェアが大活躍！ほら、あそこにも👀
会計で幸せにする世の中を一緒に創造しましょう。





入社後はどんな人生が待っているのだろうか?

SORIMACHI LIFE 365

ソリマチで働く日々がどのような雰囲気なのか想像できますか? 学生の皆さんは”期待”や”不安”でいっぱいだと思います。そこで、”オリジナルすごろく”で1年間を表現してみました。これを見ればソリマチがどのような会社なのか垣間見えることでしょう。最初の1年間は、先輩から学ぶこともたくさんありますが、自主的に動く場面も。2年目には後輩が入り、同じ道を歩みます。

RECRUIT GUIDE BOOK 2024には、たくさんの先輩社員からのメッセージが掲載されています。読み終わる頃には、”ソリマチ”がグッとあなたに近づいていることでしょう。ぜひ、私たちと一緒に「会計でみんなを幸せに」する世の中を創造しましょう。



Contents

- | | |
|------------------------|--------------|
| 01. SORIMACHI LIFE 365 | 10. キャリアステップ |
| 02. インタビュー 先輩社員に訊く | 12. しごと紹介 |
| 08. 自分らしい働き方 | 18. 会社概要 |

ITエンジニア

先輩社員に訊く No.001

向上心を持って積極的に行動することが大切です

Y.SATO

A&I 開発本部・2021年度入社・東京勤務

ソリマチに入社を決めた理由は、自社開発であることと会社の雰囲気です。入社1年目でもプログラミングの実装だけでなく、概要書の作成やテスト等の多くの経験を積むことができており、これは自社開発の強みだと考えています。最近だとプロジェクトで設計からテストまで一貫して担当。分からないことは先輩方にサポートしてもらいながら、無事にお客様のもとへ製品がリリースされた際には、とても達成感がありました。先輩方は優しく、わからないことを相談しやすい環境のため、楽しく仕事に取り組むことができています。

仕事をする上で大切にしていることは「向上心を持って行動すること」です。入社してからは会計に関する知識を身に付けるために、資格取得を目標に勉強しています。会計以外にも応用情報技術者などの開発に関する資格も勉強中。実際の業務でも開発やテストを行っている中で、エラーが発生した際に、どこがダメだったのか、なぜダメだったのかを考え原因を特定し、改善できた際には成長を感じます。少しでも早く技術を身に付けるために、積極的に行動することを心がけています。

私の好きなこと



休日はお出かけしてリフレッシュ

入社を機に東京へ引っ越してきたので、休日はSNS等で見つけた気になるところへ出掛けています。この写真は最近食べに行った「ローストビーフ丼」です。



ライブでやる気をチャージ！

ライブが好きです。東京に来て初めてライブに行った時の写真。会場が一体になる感覚を経験し、とても楽しかったです。



平日のリラックス時間

YouTube・音楽・アニメ・映画鑑賞が趣味で平日の仕事終わりに観ています。最近は特にYouTubeと音楽の時間が多いですね。

先輩社員に訊く No.002

お客様の"心"に届くプロモーションを手掛けたい

A.AKIYAMA

セールス&マーケティング本部・2018年度入社・東京勤務

私は大学生のときに地元・青森県の農業に関わる広報活動に携わっていました。この経験から農業に関心を持つようになり、農業製品に強いソリマチと出会いました。ソリマチは全国の中小企業へ業務ソフトの分野で貢献を行っているため、私も製品の良さを伝えたいと思い入社を決めました。

入社後は製品のカタログやWebサイトなどプロモーション企画を手がけるマーケティング部に配属。私は広報活動の経験から、入社当初からセミナー運営や展示会出展に携わっています。また、企画やディレクション、Web広告の運用、動画製作などの業務を先輩からアドバイスを頂きながら進めています。ゼロから企画した「ユーザーインタビュー」では、実際にお客様先へ足を運び話を聴き、記事を執筆。完成して皆さまに発信できたときは、とても感動しました。喜びと同時にソリマチの魅力を伝えられたことにやりがいを感じました。今後はさらにお客様の心に届くプロモーションができるように努力していきたいです。



私の好きなこと



料理から季節を感じています

季節の食材を取り入れたご飯を作ることが好きです。写真はさつまいもと鮭の炊き込みご飯です。秋を感じることができました。休日には少し手の込んだ料理を作ること



毎日動画を見ている

動画を夜のリラックスタイムや休日に観ています。夜は30分のアニメを、休日には気になっていた動画をゆっくり見えています。



学生時代から続ける競技ダンス

学生時代から続けている競技ダンスです。現在は品川区の体育館でのダンスサークルに通い、年に数回は大会に出ています。2018年の大会で優勝することができました。

ビジネス職

先輩社員に訊く No.003

お客様の役に立てたときに やりがいを感じます

Y.CHIBA

セールス&マーケティング本部・2020年度入社・東京勤務

大学時代のゼミ活動で企業研究やビジネスプランの作成を行っていました。大学周辺企業への取材や協業イベントの活動経験から、企業経営や会計、フィンテックというテーマに興味を持っていたところ、ソリマチはフィンテックの新規事業に挑戦しており魅力に感じました。ソリマチは長く経営が続き安定していながらも、新しいことに挑戦するというバランスも魅力的だなと感じ入社を決めました。

入社後は「会計王シリーズ」を一般のお客様、「クラウド会計システム」を全国の会計事務所・商工会様へ提案しています。ソリマチは製品をご購入頂いた後もお客様と関係が続いていくことが特徴です。そのため継続的なフォローを続け、末永く安心してソリマチ製品をご利用いただけるよう心がけて営業活動に取り組んでいます。現場の営業ではお客様から厳しいご指摘やご要望を頂戴することもあります。要望に答え業務の効率化などを図り、お客様のお役に立てた時は嬉しさとやりがいを感じます。

私の好きなこと



野球観戦が大好きです

野球観戦が好きでプロ野球も高校野球も観に行きます。ソリマチでも野球サークルに入っており、部長を務めています。



郷土料理を堪能

学生時代から旅行が好きで、日本国内はほとんどの県へ行きました。その土地の食事や自然に触れてリフレッシュしています。



憧れは海外旅行！

海外は学生時代にイタリアとグアムへ行きました。社会人になって海外旅行に行くのが憧れでしたが、コロナ渦でまだ実現できていません。コロナが収束したらたくさん海外旅行したいです。

先輩社員に訊く No.004

培った知識を
地元長岡でいかしたい

Y.KAZAMA

QM部・2017年度入社・長岡勤務

高校・専門学校で簿記や情報、マーケティングといった商業科目を勉強してきました。ソリマチは、それらの知識を活かすことができ、長岡市発祥の会社で知名度も高かったのも、ここで働きたいと思いました。選考時に希望した職種・勤務地ですぐに入社できることも、長岡市で働きたい私にマッチしてました。また、中規模以上の企業でよくある大卒、専門卒での職種の区別がない環境も、長く勤めてモチベーションをキープできると思い魅力的でした。

QMエンジニアとして、農業系製品をメインにテストを行っています。ITエンジニアが開発した製品のテスト設計・テストをすることが主な仕事ですが、最近はサブリーダーとして管理側の業務も任されるようになり仕事の幅が広がってきました。グループ会社のベトナムメンバーや、協力会社のメンバーに仕事をお願いしたり、質問の対応を行ったりしています。テスターとしてはもちろん、サブリーダーとして製品や製品に関わる制度等を把握するのは大変ですが、新しい知識が増えていくことは良い刺激になり、やりがいになっています。

私の好きなこと



絵を描くことが好きです

以前は筆ペンをよく使っていましたが、ここ数年は水彩色鉛筆も使うようになり描くものの幅が広がりました。



実家の犬と遊ぶこと

実家にいる犬、レイクランドテリアの「らく」と遊ぶのが好きです。帰ると熱烈歓迎で出迎えてくれるのでかわいいです。



カメラを持って出かけ！

県内や県外にも、趣味のカメラをもって旅行に出かけます。ぬいぐるみなどを持ち歩いて被写体にすることも多いです。

ITエンジニア

先輩社員に訊く No.005

丁寧で誠実な対応を心がけています

R.NAKAZAWA

S&D本部・2022年度入社・長岡勤務

首都圏のSES企業で働いた後、地元新潟に戻りたいと思い、途中でソリマチに入社しました。前職の業務で会計に関する勉強をしていたため、その知識を活かせることと、自社製品開発で上流から下流まで携われることに魅力を感じました。その中でも、ホームページや面接で言われた「社員にできるだけ長く働いてほしい」という会社の思いが、自分の目指すものに合致していたところが入社を決め手になりました。

自社開発の基幹システムの保守・運用を担当しています。仕事をするうえでは、コミュニケーションをしっかりとることを大事にしています。些細なことでも思い込みで判断せずに、認識を合わせるように心がけています。また、受け身で仕事をするのではなく、能動的に仕事に取り組むようにしています。具体的には、自分でシステムの問題点を発見し、改善案を提案することもあります。このような取り組みができるのも、コミュニケーションが取りやすいソリマチの環境のおかげだと思っています。

私の好きなこと



観たい作品がたくさん

海外ドラマが好きです。サブスクで視聴できる作品が大量にあるので、日々どれを観ようか迷っています。



海外旅行に行きたい！

海外旅行が好きでオーストラリア、ドイツ、チェコに行ったことがあります。コロナによる制限が無くなってきたのでまた行きたいです。



紙の本での読書が好きです

趣味は読書です。一時期は電子書籍を利用していましたが、最近は紙の本を買うことが多くなりました。

先輩社員に訊く No.006

積極的に「聞くこと」を大切にしています

S.KOBAYASHI

A&I 開発本部・2018年度入社・長岡勤務

私は「聞くこと」を大切にしています。入社したばかりの頃は「分からない部分があるけれども、忙しい時間に声を掛けて怒られないか…」と思いがちで、質問することに高いハードルを感じていました。しかし、全く業務が進まず決心して聞いてみたところすぐに解決。嫌な顔一つせずに丁寧に教えてくれました。現在のテレワーク環境でもいつでも声をかけることができ、先輩も私のことを気にして頂き安心です。在宅でもチームで働いているという感覚にとってもやりがいを感じています。これからは聞かれる側の立場となることが増えるので、これまで先輩にさせていただいたように親身になって相談に乗り、頼られる人になりたいです。

現在は「会計王」の開発に携わっています。製品の困りごとを解決するサポート業務も行っているため、どのようにしたらお客様が安心してご利用いただけるのか自ら考え、行動ができる技術者になれるようこれからも努力していきます。



私の好きなこと



新潟は美味しいご飯がたくさん

新潟県内の美味しいものを巡るのが好きです。先輩に美味しいお店情報を聞いて、新潟県村上市まで車で通ったことも。さまざまなお店や料理にチャレンジしています。



愛猫ラムネちゃんが可愛いです

猫と遊ぶことが楽しいです。写真はラグドールのラムネちゃんです。喜びそうなおもちゃをついつい買ってしまいます。すぐに飽きしてしまう性格なのでたくさん揃えています。



映画をゆっくり見る時間も

休日はゆっくり自宅で過ごすことも多いです。「今日は一步も外へ出ないぞ!」と決めて、食材を買い込み映画鑑賞を満喫することもよくあります。

Q. テレワークって 働きやすいですか？

テレワークを導入しているソリマチ。出勤日とテレワークを上手く使い分けてる社員も多いのが特徴です。特に子育て世代に優しいソリマチで、どのような働き方をしているのかを聞いてみました。先輩社員の声は、あなたの将来の参考になるかもしれませんね。

K.ISHINO

A&I 開発本部・1998年度入社・長岡勤務



出勤とテレワークの長所を活かした働き方ができています

私は小学生の子をもつ一児の父親です。まだ手のかかる時期ですが、ソリマチはとても働きやすい環境が整っています。積極的に取得可能な有給休暇を活用して、運動会などの学校行事や子どもが体調を崩したときの看病など臨機応変に対応ができることがとても良いと感じています。テレワークも導入しているため、新型コロナウィルスの影響などで学校が急遽閉鎖もありますので、このようなときは妻と分担してテレワークと出勤を調節しています。これが実現できているのは、助けてくれるチームの大切な仲間がいるからです。

家族との時間を作るためには、業務計画をきちんと立てることが大切です。特にテレワーク環境では急ぎや電話対応が減り、集中してできるため作業がはかどります。しかし、

出勤にもメリットがあり、チームの仲間が困っていないか直接目を見て確認ができ、悩んでいたら話すことができます。そして、他の開発者の考えや意見を聞くことができ、刺激を受けることができます。テレワークが導入されて、職場での業務や時間の使い方も以前とは大きく変わってきました。

慌ただしい平日とは一転して、休日は基本的には季節問わず子どもと外に出て楽しんでいます。サッカーが好きなので一緒に楽しんだり、夏は畑で夏野菜を育て収穫したり。冬には雪かきや雪遊びをして過ごしています。特に新潟県は雪が多いので冬は大変ですが、子どもと一緒に雪かきも楽しいです。ソリマチでは、充実した毎日を送ることができ、業務もとてもやりがいを感じています。

働きやすい環境で子どもとの時間もたくさん！

夏野菜栽培と雪かきの様子です。子どもは元気いっぱい暑い夏も寒い冬もおもいきり外で一緒に遊びます。平日は自宅のチャイムを鳴らして外遊びに誘いに来る友達も。どんなことがあったのか夜にゆっくり話を聞くことができるので、働きやすい環境が整っています。



Q. 自分らしい働き方 できていますか？

2019年から育児休暇を約1年間取得。翌年6月に復帰し、現在SMB営業本部にて会計王をはじめとするソフトウェアの生産管理の業務を担当。出産前とは"働き方"や"考え方"が大きく変わったとのこと。ソリマチでの女性の働き方について聞きました。



Y.OHIRA

セールス&マーケティング本部・2012年度入社・東京勤務



楽しみながら"子育て"と"仕事"の両立を行っています

前職は事務職の業務に携わり、毎日淡々とした業務を送っていました。しかし、仕事に対するやりがいが多く「繁忙期」と「閑散期」のメリハリのある企業を探していたところソリマチに出会いました。入社後もイメージ通りで繁忙期は忙しい日々が続くこともありますが、発売後の達成感やチームで行く「お疲れ様会」のときは全て忘れて充実感に浸っています。ソリマチでは福利厚生としてこのような機会に補助金の手当が出るのも嬉しいですね。

2019年から1年間育児休暇を取得することになり、現場から少し離れることに。子育てに忙しくソリマチのことを忘れるかと思っていましたが、実際は逆でソリマチのことが気になってしまい、同僚から色々情報を聞いて状況を把握していました。また、それが子育ての良い息抜きになりました。

した。そして、復職時期が近づくと、ソリマチではオンラインによる事前面談を行うことができたので、そこで今後の働き方などを確認することができました。復帰に少し不安もありましたが、事前に確認ができて安心しました。久しぶりの出勤日はとても緊張しましたが、社員の皆さんから優しく声をかけて頂いたので直ぐに緊張は解けました。

現在は時短勤務（午前9時から午後4時）のため、往復の電車の中では『今日やり残したことはこれ。明日これから始めよう！』といったメモを作ってタスク化しています。1年間のブランクは大きく、まだ完全には戻っていませんが、ゆっくりと「子育て」と「仕事」を進めていきたいと思っています。楽しみながら両立でき、長く勤めることができるのもソリマチの魅力のひとつです。

休日はどのように過ごしていますか？

最近、息子が靴を履いて公園デビューしたので、午前中は公園、午後は夫と交代で子どもと遊んだり近場に買い物に行ったりすることが多いです。1か月に1回は夫に息子を見てもらい、私自身の買い物や美容院やマッサージなど気分転換をしています。この時間は毎月楽しみで「今月は何をしようかな？」と事前にワクワクしながら考えています。



.....
できるだけ長く一緒に働こう

Career STEP

ビジネス職

お客様から求められる"信頼関係"を 築きましょう

T.MITSUI

セールス&マーケティング本部・統括マネージャー・2000年度入社

営業に必要な力は「聴く力」と「瞬発力」だと考えています。抱えている問題はお客様それぞれ。悩みは全く異なります。そのためには、まずどのような現状があって困っているのかを把握し、そしてその原因は何かを突き止める「聴く力」が必要です。また、お客様からの問い掛けに対して迅速に対応する「瞬発力」も大切。聴く力を持つということは、恥ずかしがらずに積極的に質問ができることです。

私はお客様とお会いしたとき、何かしらの課題や約束を行い次に繋げるように心がけています。毎回テンポよく進むことはなく、ときに辛い場面に遭遇することもあります。しかし、お客様の前では困った表情をせず満面の笑みで対応することで「困難の壁」は過去の経験から答えが導かれます。営業職は「信頼関係」を積み重ねた結果です。お客様に求められ、喜ばれたときにステップアップしたことを実感できるでしょう。入社後は、私と一緒に会計で幸せにする世の中を創造しましょう。



入社以来携わり続けている会計王シリーズは2020年でバージョン21を迎えることができました。入社した頃は、会計王が発売されて波に乗り始めたところでした。インターネットが普及し、現在は銀行と連携してAI（人工知能）による処理ができるようになりました。当時では考えられないソフトへ進化しています。

今後はこれまでのお客様経験を活かしたマーケティングの仕事にもチャレンジしてみたいです。そして、より明るく元気で楽しい職場づくりも目指していきます。



1

新卒入社 《1年目》

先輩に同行してお客様訪問

家電量販店や地域販売店、商工会議所など取引のあるお客様へ訪問。中国・四国地区の家電量販店店舗へ自社商品の説明、勉強会、ディスプレイ提案を行っていました。入社当初は店舗のデザインを考えることに夢中になっていました。そして、3年目に広島から福岡営業所へ異動。

2

チーフ 《4年目》

家電量販店の営業からパートナーへの提案営業へ

4年目から東京本社へ異動。家電量販店の営業から地域の販売会社や商工会議所、会計事務所などソリマチとパートナー契約を結んで頂いているお客様を中心に自社製品の提案営業を行っていました。これまで知識不足だった商品知識や製品の理解を深めることができました。

3

リーダー 《10年目》

家電量販店の“営業企画”を行うように

再び家電量販店の営業に携わりました。全国に波及する規模の商談が多くなり、過去に携わった地方都市の家電量販店とは商圏の大きさが違うことに気が付かされることも。また、競合他社に負けない商品展開や提案を家電量販店商品部へ企画を行いました。

4

マネージャー 《15年目》

会計事務所を中心に企画提案を行う業務へ

家電量販店営業のマネージャーとして営業本部へ。全国の家電量販店を担当している営業の統括として新製品から販促、営業管理に至るまで幅広いマネジメント業務を行っています。その後、再び東京営業所の現場マネージャーとして会計事務所を中心に提案を行う日々です。

＼ ITエンジニアから経営管理室へと異動した先輩も ／

「強み」を持つことが“輝く鍵”です

私はWindows95が登場した翌年ソリマチに入社しました。「会計王」は当時業界の中でも鮮やかなデザインのパッケージで、そのデザインと世の中で人の役に立つ業務ソフトの開発に魅力を感じ、採用面接を受験。入社後は主にお客様先で受託開発に携わっていました（現在はITエンジニア職でお客様先での開発業務は行っていません）。約20年間、多くのお客様と一緒に仕事を行い、直接お客様からお叱りや喜びの声を聞くことができたことは、私の財産になっています。その後、開発職から経営管理室に移り、総務やリクルートのほか社員研修の企画・実行も担当しました。ここでは、エンジニア時代とは異なるやりがいがありました。そして、現在は新しく誕生したSDB事業部に携わっています。

私の強みは「調整力」です。一人ではできないことも、仲間と一緒にあれば成し遂げることができます。チームで仕事をするのが好きで、どうしたらチームで最高の成果を生み出せるか、常に考えています。これからも、ポジティブな仲間と一緒に、最高のチームを目指したいと思います。



E. KOMIYA

A&I開発本部・取締役・1996年度入社



新卒



先輩に追いつくために全力で働いた1年目

入社した頃は、先輩からの指示や考えていることに対する返答が上手く出来ず、ワンランク上の仕事を行うことが難しかったです。しかし、この日々がなければ、いまの私は居ないと言える程成長するきっかけになりました。

技師



ステップアップして後輩指導

常駐の仕事からソリマチ社内の業務へととなりました。この時期からソリマチグループでの業務となり、これまでの仕事の進め方などが変わりました。また、お客様先へ打合せやテストに行くこともありました。

エンジニアは入社後はどのように進んでいくのだろう？

先輩の仕事大公開 No.001

ITエンジニア

S.MATSUZAKA

A&I 開発本部・推進課長・2006年度入社

風通しの良い環境を作り、意見を出し合いたい

私が入社した頃は、受託業務で他社に常駐して業務を行っていました。社内で働く環境と大きく異なる点は「お客様との距離感」でした。常駐ということもあり、要望や喜びのほか、お叱りを直接受けていました。このときの外部での経験が現在の私に大きな影響を与えています。現在は社内で、iOSアプリの開発を行っています。

2019年に推進課長になりマネジメントを行う立場へ。エンジニアの世界は技術や常識が日進月歩で変わっています。そのため、私たちの成長や効率化が必要になっています。課内のメンバーとは風通しを良くすることを心掛け、意見を出し合って協力するようにしました。また、案件に対する「目的意識」や「背景」を共有し業務を行うことで、メンバーとの距離が近づき円滑に進んでいます。コミュニケーションを大切に、これからも日々努力を積み重ねていきます。

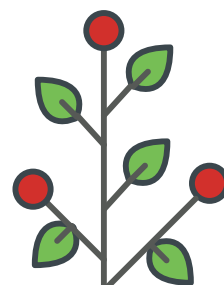


主任
技師



上司を支える縁の下の力持ちに

後輩もたくさんできました。この頃からスマホアプリの会計ソフトの開発に携わることに。これまで経験のない分野だったので、調査などを行いながら進めていきました。



推進
課長



チームを引っ張る存在へ

アプリの開発作業のほか、課内のメンバーと面談を定期的に行っています。また、情報をできる限りチームに共有することを心掛け、風通しを良くしています。

ビジネス職は入社後、どのような仕事があるのだろうか？

先輩の仕事大公開 No.002

ビジネス職

H.TAKATOU

A&I 営業本部・シニアマネジャー・2005年度入社

企業の悩みを解決する仕事です

ソリマチビジネス職は、幅広い業種の経営者の方と接する機会が大変多いことが特徴です。私自身、卒業後入社を決めた動機は「企業のトップの方と話したい」という理由でした。実際に経営者の方と商談する機会に恵まれ、経営課題に関する悩みや相談を頂くことがあります。ソリマチのソフトウェア導入による解決の提案を行うこともありますが、高いコストが予想される案件を「過去の経験」と「アイデア」で費用をできるだけ抑えた提案がお客様にできたことがいまでも印象として残っています。経営者の方から直接「ありがとう」と喜ばれたときは何物にも代え難い経験となりました。

現在、日本の企業・経済団体の会計を大きく変えるプロジェクトのリーダーを行っています。スタートしたばかりのため、苦勞することも多々ありますが日々やりがいを感じています。ソリマチでは「会計でみんなを幸せに」という目標を掲げています。リーダーを任されたからには、日本中に明るく幸せが届けられるようにしていきたいです。



会計事務所向け展示会に積極的に参加しています

新規開拓やビジネスパートナーの付加価値向上のため、展示会へ出展しソリマチのことをより広く知っていただいています。近年は「会計事務所クラウド」などクラウド製品に関することをご案内しています。2019年はお笑い芸人「セバスチャン」と一緒にソリマチの魅力をお伝えしました。



自社運営セミナーの企画

ビジネスパートナーの新規開拓の一環で、「会計事務所の生産性150%UP実践セミナー」を全国で開催しています。東京会場の企画や運営、集客などを担当しています。



私の経験を後輩へ

これまで培った経験をもとに指導を行っています。教えることで私自身も気が付くことも。また、家電量販店でデモンストレーションを行うこともあるため、製品知識はよく覚える必要があります。



企画書や見積書等書類作成

ソリマチの製品を導入して頂くための企画書や見積りのほか、広告やカタログ、チラシを制作するための原稿作りも。マーケティング部が制作したデザインの校正作業を行います。



ビジネスパートナーの新規開拓

ソリマチが提供を行うサービスをより多くの企業に普及させるためのビジネスパートナーを新規開拓しています。パートナーが製品の魅力を伝えるための資料や企画を考えることもあります。



新卒



とにかく製品を覚える日々

販売王・顧客王の開発部署に配属されました。1年目はとにかく製品を覚えるということで、製品のテストやマニュアルの査読を中心に行っていました。その後、障害修正等でプログラムに触る機会が増えていきました。

技師



後輩を育てる時間が増えてきました

だんだんと後輩もでき、私だけでなく他の人の仕事を見る機会ができました。会計王のプログラムと向き合う時間も長くなり、難しいテーマも対応できるようになっていきました。

エンジニアは入社後はどのように進んでいくのだろう？

先輩の仕事大公開 No.003

ITエンジニア

A.TAKANO

A&I 開発本部・課長・2008年度入社

多くの経験を積みチームを引っ張るリーダーへ

新潟県でのIT企業を探してたところソリマチ株式会社と出会いました。また、実家が農家で「農業簿記」を使っていたこともあり、親近感が湧いて入社を決めました。入社後は、業務ソフト「会計王」のほかソリマチグループ企業の業務に携わり、誰よりも多くの経験をするチャンスがありました。そして頑張りが評価されて30代前半で課長に。業務ソフトの中心的な役割に携わっています。

日々の業務で大切にしていることは「まわりの情報を良く見ること」です。テレワークも導入され、チャットなどオンラインの報告も多くなりました。全ての連絡を細かくチェックし、現在何が起きているのか把握することを心がけています。また、クラウド会計ソフトも手がけているため、常に法令改正やプログラムの修正対応などアップデートのことを考え、継続的に中小企業の皆さまに安心した製品を提供していきます。

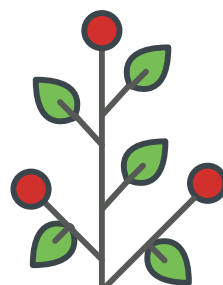


主任
技師



マネジメント業務が中心に

協力会社も増え、だんだんとマネジメント業務が増えてきました。納期を守りながら、どのように対応していくかを考える時間が中心に。プログラムの対応方針を決める裁量が出てきました。



課長



会社の中心的な立場になってきました

管理職のため、マネジメントを行うことが仕事の中心になってきました。また、今後どのような機能アップを行うかなどを決めています。さらに、仕事環境や人間関係など技術者とは異なることの対応もしています。

本社所在地

東京本社

〒100-0004
東京都千代田区大手町1-9-7
大手町フィナンシャルシティサウスタワー 5階

新潟本社

〒940-0071
新潟県長岡市表町1-4-24 ソリマチ第3ビル

拠点所在地

新潟開発センター

〒950-0084
新潟市中央区明石1-7-17 ソリマチ第7ビル6F

札幌ソリマチ

〒062-0903
北海道札幌市豊平区豊平3条8丁目1番26号
ヌーベルアーバンシティ2F

盛岡ソリマチ

〒020-0022
岩手県盛岡市大通1丁目6-19 大通ビル5F

さいたまソリマチ

〒330-0063
埼玉県さいたま市浦和区高砂4丁目3-15 K・Sビル3F

東京ソリマチ

〒141-0022
東京都品川区東五反田3丁目18-6 ソリマチ第8ビル

名古屋ソリマチ

〒460-0008
愛知県名古屋市中区栄1-12-5コスモス21 3F

大阪ソリマチ

〒550-0013
大阪府大阪市西区新町1丁目13番3号 四ッ橋KFビル10階

広島ソリマチ

〒732-0825
広島県広島市南区金屋町2-14 アフロディテ2F

福岡ソリマチ

〒812-0016
福岡県福岡市博多区博多駅南4-2-10 南近代ビル9F

熊本ソリマチ

〒862-0950
熊本県熊本市中央区水前寺1丁目5-4 下村ビル3F





会社概要

社 名	ソリマチ株式会社	ソリマチ品質管理株式会社	株式会社ソリマチサポートセンター
設 立	1972年10月	1985年1月	2002年5月
資本金	4,950万円	1,800万円	2,000万円
代表者	代表取締役社長 反町 秀樹		
役 員 (常勤)	常務取締役 古宮 衛士 取締役 春野 毅		
従業員数	国内205名・海外100名		

ソリマチリクルートサイト2024

「安定」と「挑戦」

—好きなこと・好きな仲間と・好きなだけ—

ソリマチのリクルートページでは最新情報を発信しています。
本冊子には登場していない先輩社員の声やサークルなど情報が満載です。
こちらも併せてチェックしてみてください。

無借金経営で 意欲的なチャレンジを！

ソリマチは創業以来、【無借金経営】を貫いています。その為、財務内容は極めて健全
あり、企業としての成長性、安全性も高く、会社の基盤は非常にしっかりとっています

だからこそ、私たちはソリマチのソフトをご利用いただく大切なお客様に、安定した高品質のサービスを【長く継続して提供】できます。また働く私たち社員も、この変化に富んだビジネス環境の中、【長く勤めることができる企業】で新しいこと、おもしろいことに
どんどんチャレンジしていくことができるのです。

01 BUSINESS 事業内容を知る

- 01 ソリマチ製品の紹介
- 02 会計ソフト業界を知る
- 03 社長からメッセージ
- 04 ソリマチグループの紹介
- 05 ご家族の皆様へ



ソリマチリクルートWebサイトにも先輩の声を掲載しています

<https://www.sorimachi.co.jp/about/recruit/>



ソリマチ 採用



88 ソリマチ株式会社

会計でみんなを幸せに

初版発行 2020年12月25日
5版発行 2024年12月27日
編 著 ソリマチ株式会社
発 行 者 反町 秀樹
発 行 所 ソリマチ株式会社

〒100-0004
東京都千代田区大手町1丁目9-7
大手町フィナンシャルシティサウスタワー 5階

企画・進行：リクルートチーム 小野田 香子・中野 円佳
編集・制作／デザイン／撮影：プロモーションチーム 末吉 祐太

本冊子の掲載内容の無断転載・複写することはご遠慮ください。